

カリキュラム

【第1回】8月24日(土) 13:00~16:00

『事業デザイン(ビジネスプラン)で未来を切り拓く』

- 開講式/オリエンテーション
- 起業への心構え ~起業率10%の壁を超えていく~
- 理念をデザインする ~やりたいこと/やりたくないこと~
- 事業の可能性を広げよう

【第2回】8月31日(土) 13:00~16:00

『事業を成立させる骨組みをつくる』

- 明快な『事業コンセプト』を固めよう
- 『誰に』『何を』売るのが? ~絞り込むほどに見えてくる~
- お客様の声を聴こう
~アンケート/インタビュースキルを体得する~
- 他との違い/位置づけを整理する

【第3回】9月7日(土) 13:00~16:00

『小が大に勝つ商品づくり』

- 小が大に勝つ商品づくり
- 圧倒的にレスポンスを高める商品訴求
- 売れ続ける『しくみ』を検討する
- 実践プランの検討/作成

【第4回】9月15日(日) 13:00~16:00

『差別化する/数字に落とす』

- 資金計画(必要資金と調達先)
- 収支計画(売上の積上げと経費のあれこれ)
- チームをまとめる/チームを動かす
- 実践プランの検討/作成

【第5回】9月29日(日) 13:00~16:00

『ビジネスプランの全体検討』

- ビジネスプランのミニプレゼン
- 質疑応答&コメント&アドバイス
- これからのこと
- 閉講式

本セミナーが提供する3つの場

「プランづくり」の場

おもいを「共有する」場

おもいを「カタチにする」継続的支援の場

本講座の特徴

- 単に講義を聴くだけの講座ではありません。毎回それぞれのテーマ実現へ向けた課題を持ち帰り、実践を目指します。
- 少人数型の講座ですので、講師が個別対応でアドバイスしていきます。
- 『ビジネスプラン書』を作成します。
- 講座時間外のインターバル期間にも個別相談に対応しサポートしていきます。
- 受講者には、セミナー終了後も商工会等による個別の継続支援を活用いただけます。

◆受講対象者

- 創業/新しい事業を考えておられる女性
※ある程度の事業分野を決めていることが理想です。
※将来起業したい人も含みます。
- (やむをえない理由を除き)
出来る限り全回出席が可能な女性

◆受講料 3,000円

◆申込み方法

平成25年8月19日(月)までに下記申込書をFAXまたはE-mailでご提出ください。

◆申込・お問合せ先

セミナー事務局(西郷村商工会内)
〒961-8091
西白河郡西郷村大字熊倉字折口原69番地3
TEL0248-25-1266 FAX0248-25-1269
E-mail:nisigo13@rudy.ocn.ne.jp

■講師

経営コンサルティング波多野事務所

代表 **波多野卓司** 氏 (中小企業診断士・CTI認定コーチ)

1994年4月経営コンサルティング波多野事務所を設立。

『持ち味づくり』と『一番商品づくり』を理念に、県内外のさまざまな人材教育・創業支援・経営支援に関わり、個別ニーズに対応した密着型指導を展開し、全国で数多くの成功事例を生み出している。

特に『起業塾』では、全国に類のない受講者の4割にあたる900社以上が創業を果たしている。



■参加申込書 ※ご連絡いただいた個人情報は、商工会で管理しセミナー以外には使用いたしません。

お名前		年齢	歳
連絡先ご住所	〒		
電話番号		FAX	
メールアドレス	@		
参加動機および 起業予定の業種	<input type="checkbox"/> 創業 <input type="checkbox"/> 新事業(業種転換・事業再開) ※上記のいずれかに✓チェックを入れてください		

FAXでお申込みはこちらへ

FAX0248-25-1269 西郷村商工会